



# Działalność IT w Chinach

Arnold Adamczyk

**Od 2012:**

**Sunway Network Co. Ltd. (Hong Kong)**

**Sitong Shenzhen Co. Ltd. / VRDialog (Shenzhen)**

**Od 2018:**

**AI Dsign (Foshan)**

# 1. Przyczyny rozpoczęcia działalności w Chinach

- Od roku 2000 prowadziłem firmę w Polsce specjalizującą się w rozwiązaniach e-learningowych.
- W okresie od 2004 do 2012 dostarczałem webową platformę e-learningową wiodącym firmom farmaceutycznym w Polsce.
- Po roku 2010 nasiliła się tendencja wdrażania korporacyjnych systemów e-learningowych.
- Brak zainteresowania innowacjami w edukacji.



# 1. Przyczyny rozpoczęcia działalności w Chinach

- W roku 2012 podejmuję decyzję prowadzenia działalności poza Polską. Wybór pada na Chiny i Hong Kong.

**Chiny + Hong Kong  
=  
rynek azjatycki**



## 2. Wybór lokalizacji firmy



## 2. Wybór lokalizacji firmy



## 2. Wybór lokalizacji firmy



### 3. Założenie firm w HK i Shenzhen



## 4. Trudne początki - błędy

- Zdalne prowadzenie firmy.
- Konkutowanie ceną.
- Wiara, że usługa/produkt są ważniejsze od relacji.
- Skupianie się na pozycjonowaniu oferty w internecie.
- Naiwna wiara w mechanizmy rynkowe.
- Oferowanie usług/produktów już znanych.

Rezultat:

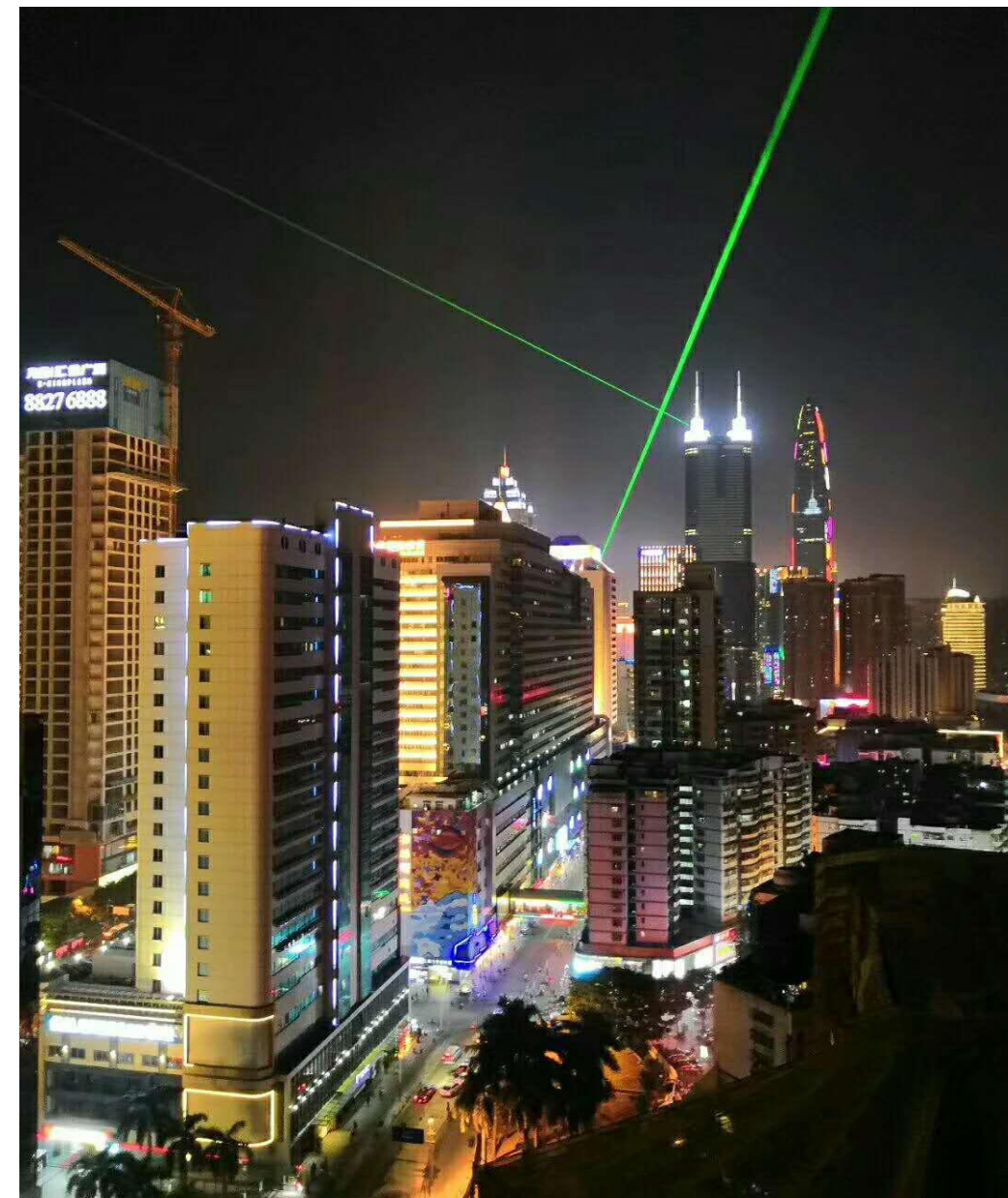
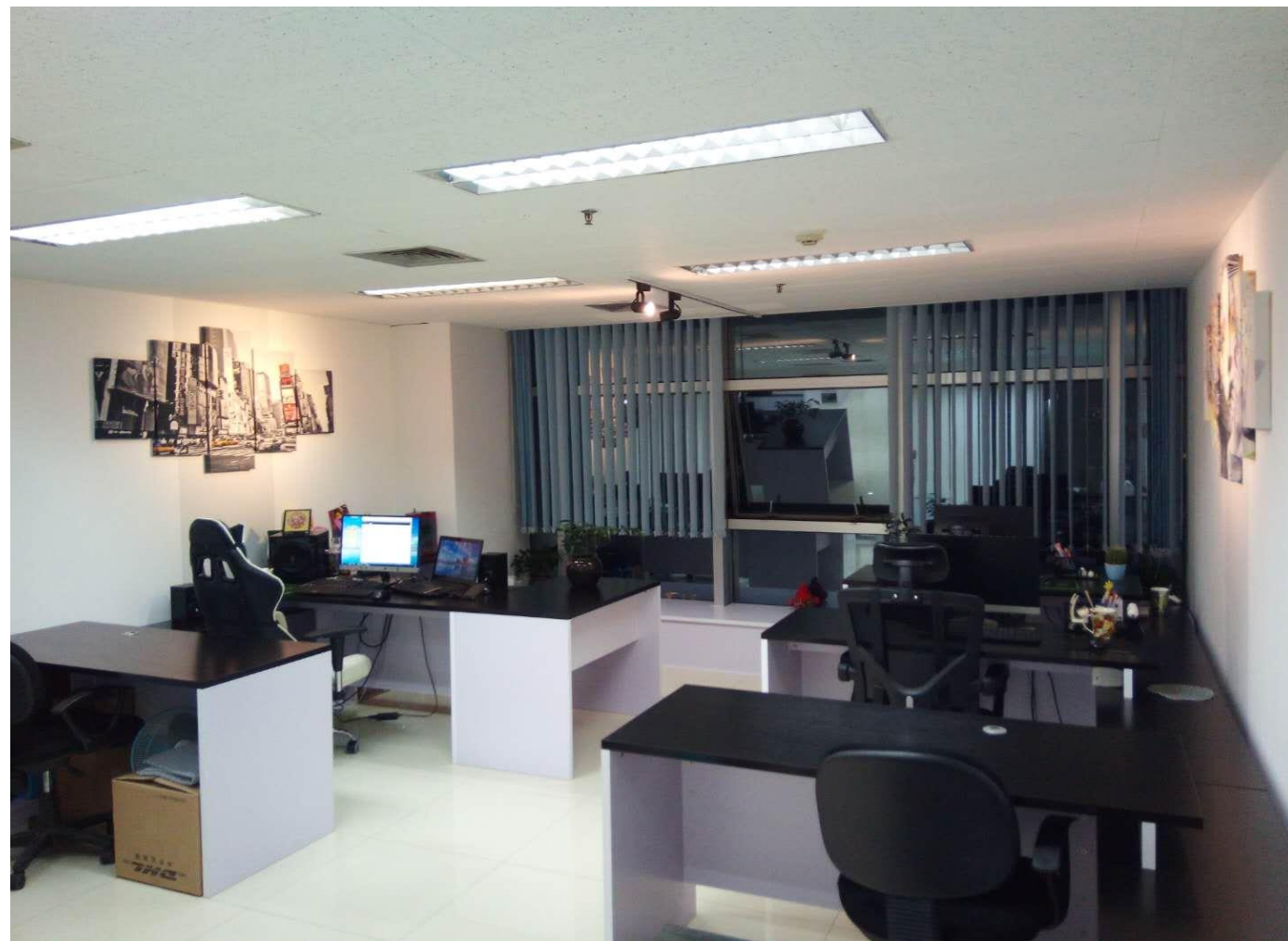
- Pozyskiwanie klientów zagranicznych poprzez Hong Kong.
- Brak klientów w Chinach.



# 5. Nowa siedziba i wsparcie instytucji



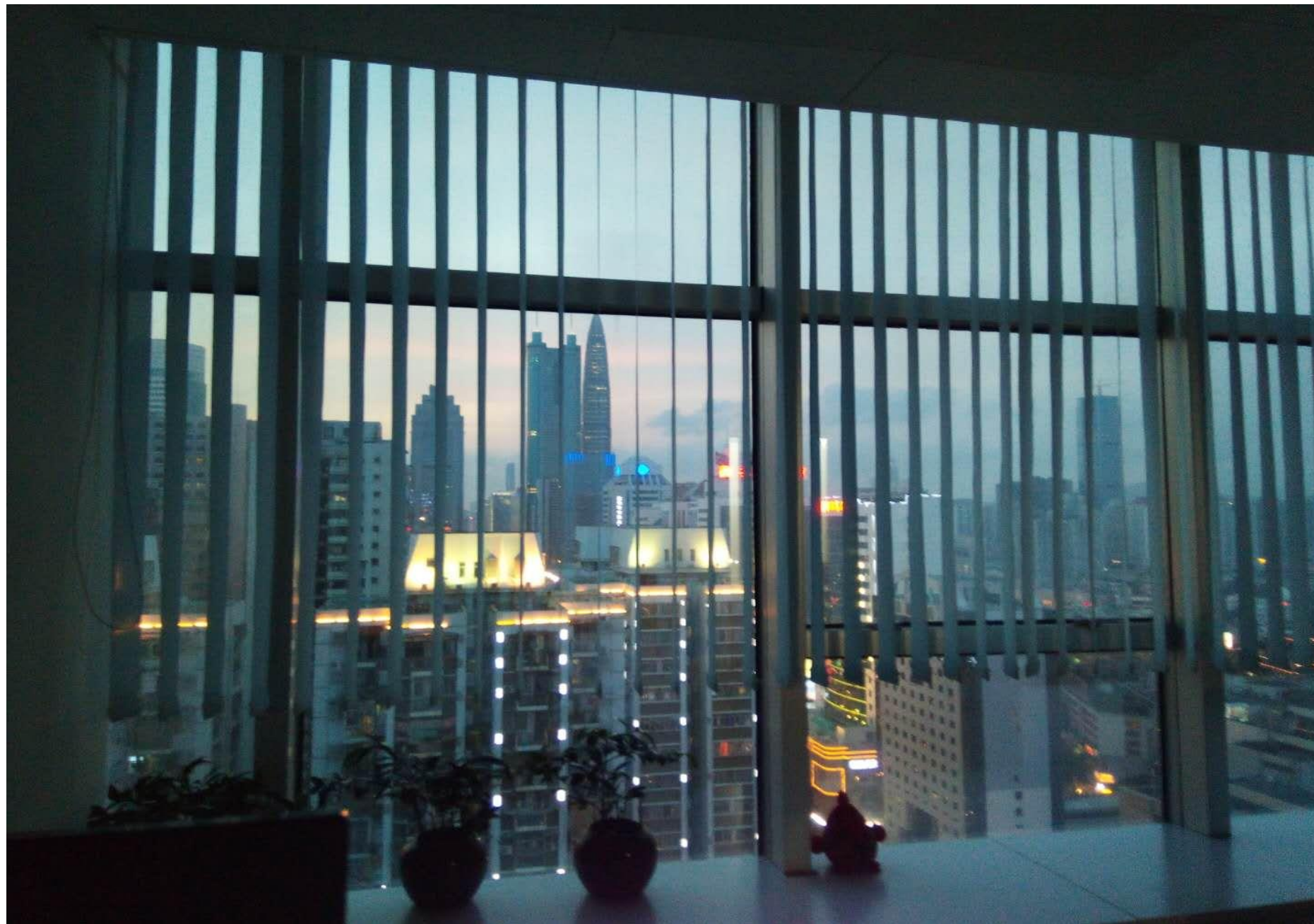
# 5. Nowa siedziba i wsparcie instytucji



# 5. Nowa siedziba i wsparcie instytucji



## 5. Nowa siedziba i wsparcie instytucji



# 5. Nowa siedziba i wsparcie instytucji

Współpraca z polskimi instytucjami:

- Współpraca z Konsulatem Generalnym w Kantonie.
- Współpraca z WPHI w Pekinie do końca 2017.  
(Wydziały Promocji Handlu i Inwestycji Ambasad i Konsulatów RP)
- Współpraca z Ambasadą RP w Pekinie.
- Od 2018 współpraca z PAIH.  
(Polska Agencja Inwestycji i Handlu)

**UWIARYGODNIENIE**



## 6. Obecność na targach i konferencjach



# 6. Obecność na targach i konferencjach



## 广东

省内城市天气预报

城市	天气	温度
广州	晴	22-28
深圳	晴	23-29
珠海	晴	24-30
佛山	晴	23-29
东莞	晴	24-30
惠州	晴	23-29
肇庆	晴	22-28
江门	晴	23-29
阳江	晴	22-28
茂名	晴	22-28
湛江	晴	22-28

### 高交会“一带一路”展区受关注，沿线国家参展商纷纷点赞

## “遇上广东，一定能擦出火花”

【记者报道】高交会“一带一路”展区吸引了众多沿线国家参展商，他们对广东的发展前景表示看好，认为在广东一定能擦出合作的火花。

### “一带一路”专题

“一带一路”专题展区吸引了众多参展商，他们对广东的发展前景表示看好，认为在广东一定能擦出合作的火花。

### “一带一路”专题

“一带一路”专题展区吸引了众多参展商，他们对广东的发展前景表示看好，认为在广东一定能擦出合作的火花。

## 深港科技合作发展论坛召开，与会专家建议打造“粤港澳科技湾区”并认为：深港合作平台或成湾区发展新引擎

【记者报道】深港科技合作发展论坛日前在珠海召开，与会专家建议打造“粤港澳科技湾区”，并认为深港合作平台或成湾区发展新引擎。

### 产业建设 大数据与健康深度融合 智慧医疗或将成分级诊疗推动器

【记者报道】在智慧医疗的推动下，大数据与健康深度融合，智慧医疗或将成分级诊疗推动器。

### 智慧医疗或将成分级诊疗推动器

智慧医疗或将成分级诊疗推动器，通过大数据与健康深度融合，提升医疗服务水平。

## 中国与世界共享发展机遇

【记者报道】中国与世界共享发展机遇，通过“一带一路”倡议，推动全球经济增长。

### 中国发展能给世界带来什么

中国发展能给世界带来什么？通过“一带一路”倡议，中国将为世界带来新的发展机遇。

## 广州车展开幕，1081款车集中展示 智能网联与新能源车成焦点

【记者报道】广州车展开幕，1081款车集中展示，智能网联与新能源车成焦点。

### 智能网联与新能源车成焦点

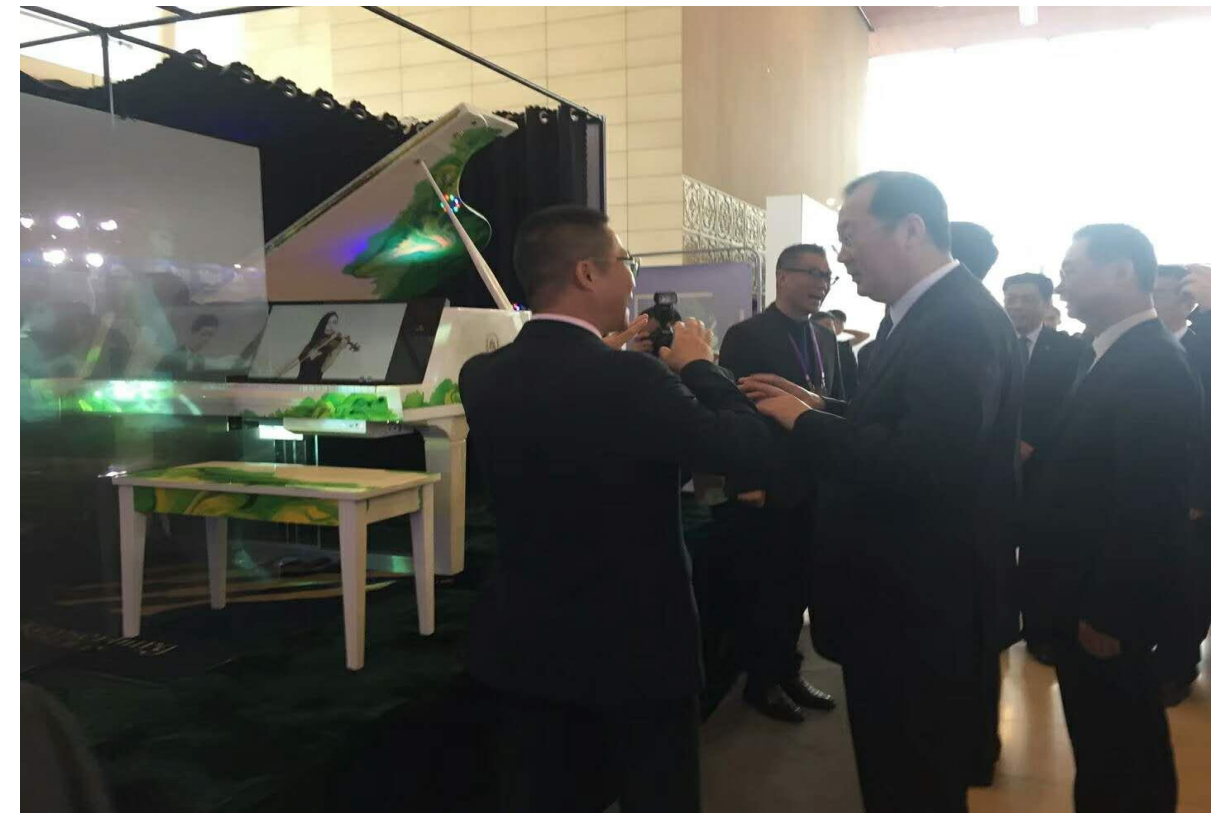
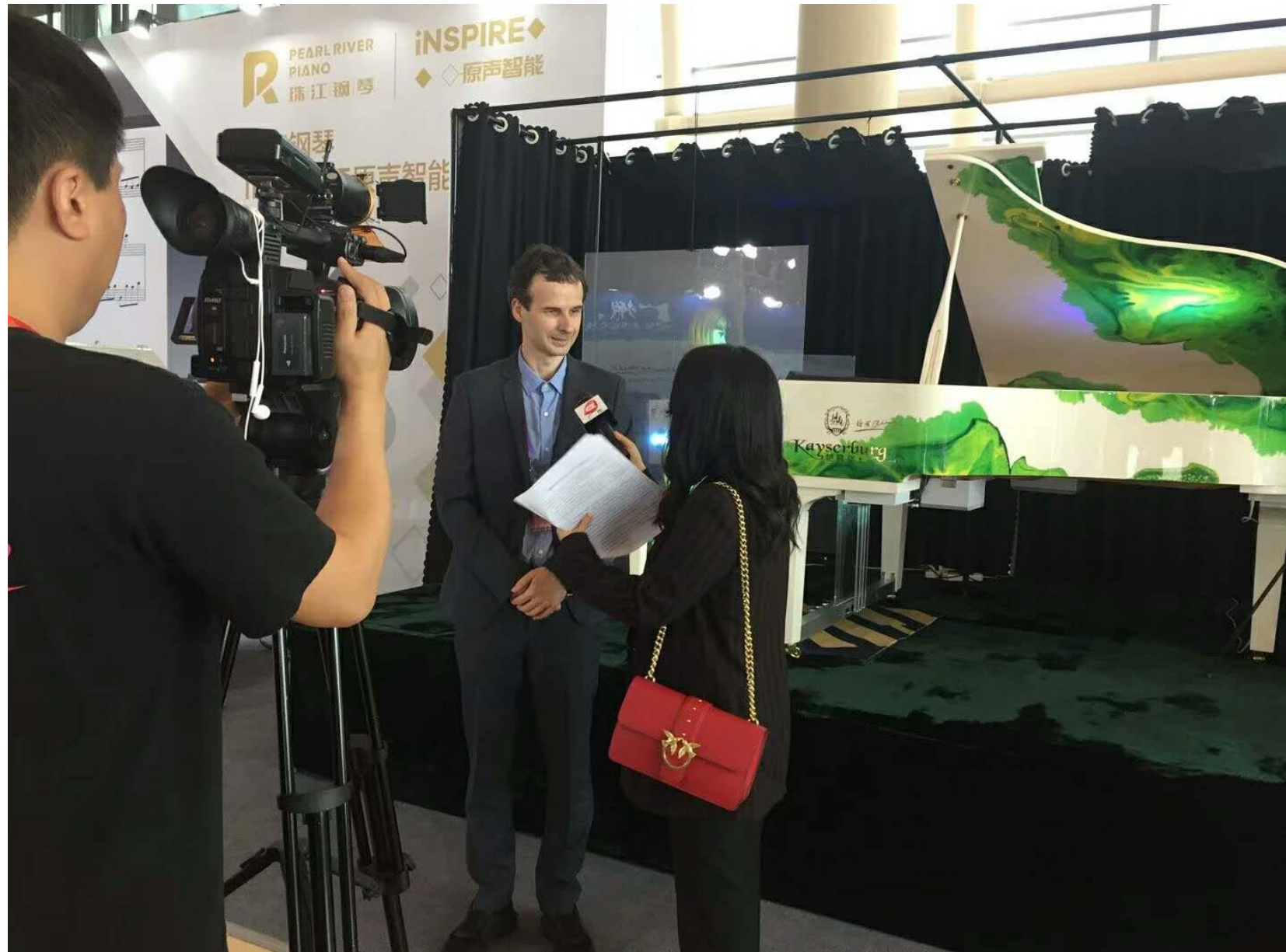
智能网联与新能源车成焦点，吸引了众多车企参展。

## 6. Obecność na targach i konferencjach

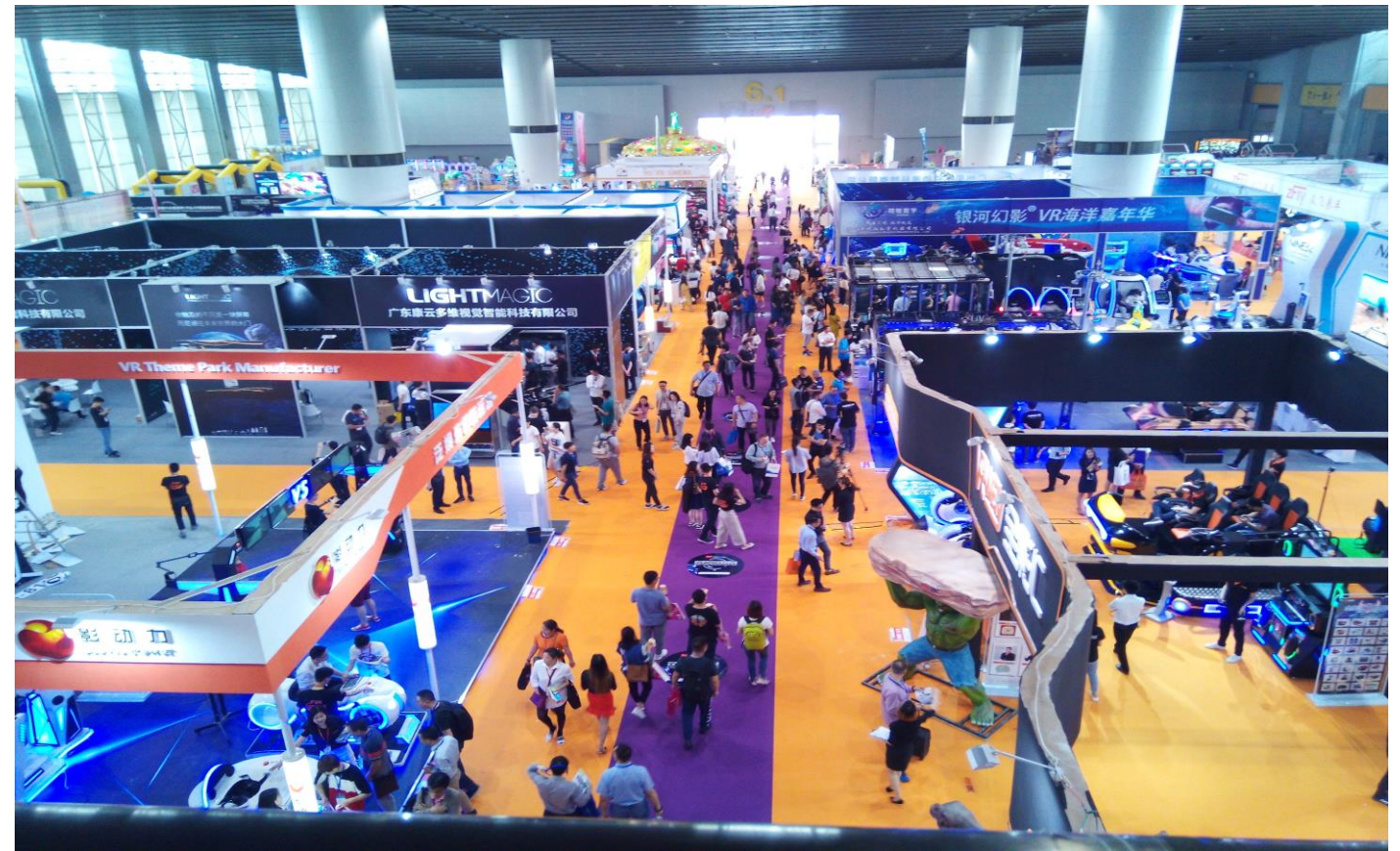




# Targi innowacji w Kantonie



# Targi VR/AR Kantonie



# Konferencja 16+1 w Shenzhen



# 7. Fakty i mity w relacjach biznesowych

## Mity:

- Drogie prezenty i czerwone koperty (FAŁSZ)
- Zakrapiane kolacje i spotkania w klubach karaoke (FAŁSZ)
- Brak ochrony własności intelektualnej (FAŁSZ)

## Ważne fakty:

- Budowanie relacji (przy wsparciu polskich instytucji)
- Dbanie o dobry wizerunek i budowanie PR (TV, prasa, media społecznościowe)
- Ważne bezpośrednie kontakty
- Nie cena jest najważniejsza a zaufanie i reputacja
- Dbanie o właściwy sposób wręczania wizytówek i dokumentów
- Przedpłata zawsze wymagana

## 8. Przykłady działalności i projektów



Działalność edukacyjna w Hong Kongu

# 8. Przykłady działalności i projektów



# 8. Przykłady działalności i projektów



Doskonalenie w zakresie najnowszych technologii w siedzibie Microsoft w USA

## 8. Przykłady działalności i projektów



Holograficzny pianista



# 8. Przykłady działalności i projektów



Symulator VR jazdy pod wpływem alkoholu

# 8. Przykłady działalności i projektów

Uruchomienie  
Skyland:  
centrum  
edukacji  
STEM



# 8. Przykłady działalności i projektów



Projekty oparte na rozwiązaniu HoloLens dla firm japońskich

# 8. Przykłady działalności i projektów



Projekty oparte na rozwiązaniu Hololens dla firm japońskich

# 8. Przykłady działalności i projektów



Projekty oparte na rozwiązaniu Hololens dla firm japońskich

# 9. Rozwój firmy



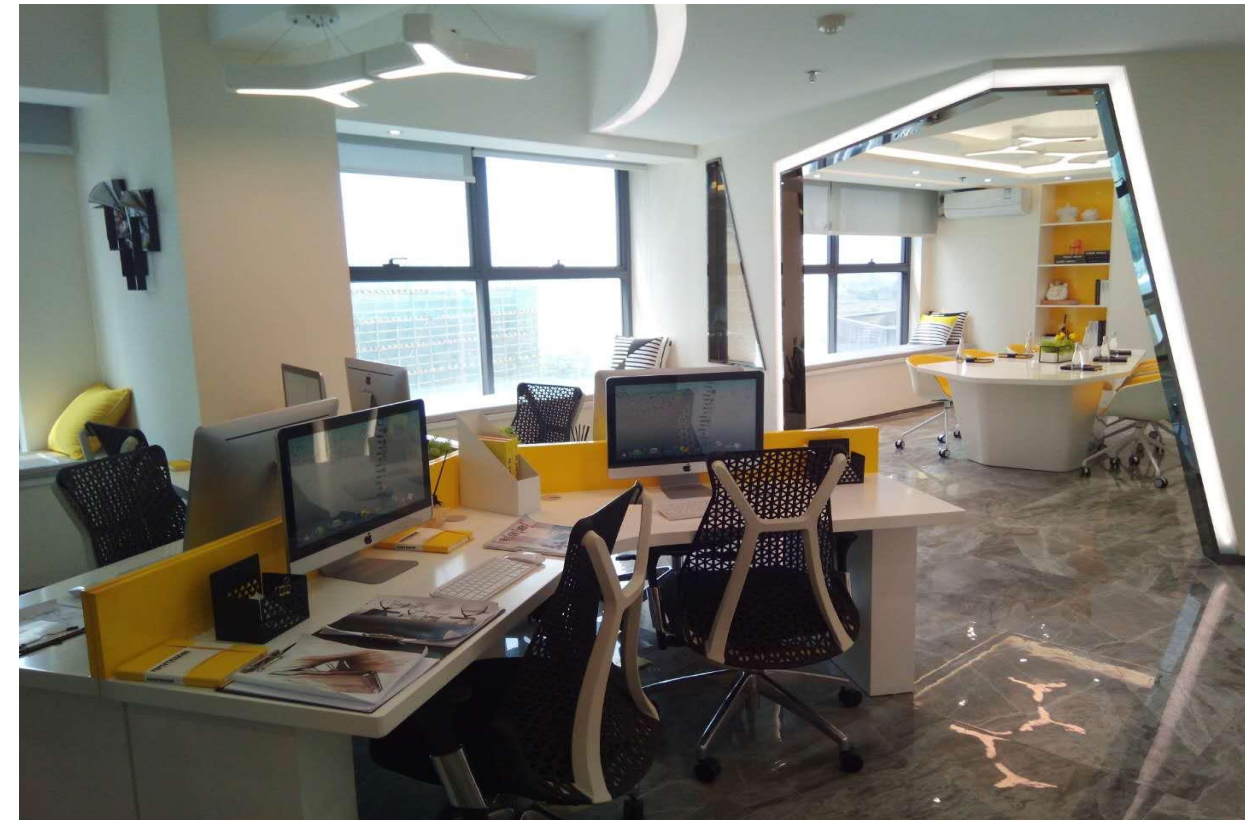
Projekt AI Park



# 9. Rozwój firmy

Firma w Foshan

## AI Design



# 9. Rozwój firmy - plany

Własne rozwiązania sprzętowe dla VR





## 10. Od czego zacząć...

- Budowanie relacji przy wsparciu polskich instytucji (targi, konferencje, spotkania)
- Być obecnym w Chinach fizycznie (biuro, targi, konferencje)
- Otworzyć biuro i zatrudnić zaufanego menedżera znającego lokalną kulturę biznesową i biegle język angielski (dbać o taką osobę)
- Zainstalować aplikację Wechat i budować sieć kontaktów
- Być życzliwym odbiorcą chińskiej kultury i ambasadorem kultury polskiej (poznać podstawy j. chińskiego).

# 11. Zasady w relacjach biznesowych

- Zawsze, **ZAWSZE!**, wymagać przedpłaty w wysokości 30%-50% lub nawet pełnej płatności z góry.
- Spotykać się fizycznie, sprawy sporne rozstrzygać face-to-face, zawsze szukać rozwiązania polubownego. Czasami nawet lepiej stracić w krótkiej perspektywie aby zyskać więcej później.
- Dbać o dobre relacje i kulturę przyjaznej komunikacji nawet w sytuacji niepowodzenia projektu.
- Spóźnienie w płaceniu pensji to wyraz najwyższej pogardy wobec pracownika skutkujący natychmiastową utratą jego lojalności.

## 12. Ciekawostki

- Wynagrodzenie pracownika “na rękę” to ok. 90% kosztu brutto.
- Aby wystawić fakturę należy złożyć wniosek do urzędu skarbowego o wydanie numery faktury, co jest możliwe po wcześniejszym uiszczeniu podatku VAT.
- Aby uzyskać prawo wystawiania faktur poza własną prowincją należy opłacać dodatkowy zryczałtowany podatek w wysokości ok. 750 zł miesięcznie.
- Po urodzeniu dziecka, pracownikowi przysługuje 6 miesięcy płatnego urlopu – w całości płatnego przez pracodawcę.
- Co roku, w okresie wiosennym, wypłacana jest obowiązkowa 13-tka.

## 12. Ciekawostki c.d.

- Co roku oczekiwana jest obowiązkowa podwyżka wynagrodzenia min. 5%.
- Co roku koszt najmu lokalu jest automatycznie podwyższany o 5-10% (bez względu na sytuację na rynku najmu nieruchomości).

# Podsumowanie

Ważne:

- Prowadząc działalność w Chinach czerpiemy korzyści z dobrej opinii innych polskich firm już tam obecnych. To działa także w drugą stronę. Jeśli będziemy niszczyć pozytywny wizerunek Polaków w Chinach, wówczas trudno będzie oczekiwać pomocy od rodaków.

**DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ**

**Arnold Adamczyk**

**info@vrdialog.com, +86 132 6552 2072, Wechat: Arnold-here**